

【表紙】

【提出書類】 臨時報告書

【提出先】 関東財務局長

【提出日】 2023年11月30日

【会社名】 株式会社シンシア

【英訳名】 Sincere Co., LTD.

【代表者の役職氏名】 代表取締役執行役員社長 中村 研

【本店の所在の場所】 東京都文京区本郷 1 丁目28番34号

【電話番号】 03-5615-9059

【事務連絡者氏名】 取締役執行役員管理部長 荒井 慎一

【最寄りの連絡場所】 東京都文京区本郷 1 丁目28番34号

【電話番号】 03-5615-9059

【事務連絡者氏名】 取締役執行役員管理部長 荒井 慎一

【縦覧に供する場所】 株式会社東京証券取引所
(東京都中央区日本橋兜町 2 番 1 号)

1【提出理由】

当社は、2023年11月30日開催の取締役会において、以下のとおり、株式会社タロスシステムズ（以下「タロスシステムズ」）の株式（発行済株式の51%）を取得することについて決議いたしましたので、金融商品取引法第24条の5第4項及び企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第8号の2の規定に基づき、本臨時報告書を提出するものです。

2【報告内容】

(1) 株式を取得する会社の概要

| | | | |
|---|------------------------------|-------------|----------|
| 商号 | 株式会社タロスシステムズ | | |
| 本店の本店の所在地 | 千葉県美浜区中瀬1丁目3番地幕張テクノガーデンCD棟5階 | | |
| 代表者の氏名 | 代表取締役 斉藤 重人 | | |
| 資本金の額 | 10百万円 | | |
| 純資産の額 | 121百万円 | | |
| 総資産の額 | 189百万円 | | |
| 事業の内容 | リユース業界向けパッケージシステムの導入、保守・運用 | | |
| 資本金の額 | 10百万円 | | |
| 当社と取得対象会社との間の資本関係、人的関係及び取引関係 | 資本関係 | 該当事項はございません | |
| | 人的関係 | 該当事項はございません | |
| | 取引関係 | 該当事項はございません | |
| 取得対象会社の最近3年間に終了した各事業年度の売上高、営業利益、経常利益及び純利益 | | | |
| 決算期 | 2020年9月期 | 2021年9月期 | 2022年9月期 |
| 売上高 | 74百万円 | 353百万円 | 415百万円 |
| 営業利益 | 3百万円 | 62百万円 | 103百万円 |
| 経常利益 | 3百万円 | 62百万円 | 103百万円 |
| 当期純利益 | 2百万円 | 40百万円 | 68百万円 |

(2) 取得対象子会社に関する子会社取得の目的

当社は設立以来、「ひとみに、誠実に」をモットーに、眼に優しく高品質でありながら求めやすい価格のコンタクトレンズをお客様に提供し成長してまいりました。当社は更なる企業成長の一環として、新領域への積極的な進出を図ってまいります。こうした中で、当社はリユース業界におけるPOSシステムのリーディングカンパニーであるタロスシステムズの株式、51%を取得し連結子会社化することといたしました。当社は、サステナビリティ社会形成の一旦を担うリユース業界に関わり、事業として地球にやさしい環境、社会づくりに貢献していきたいと考えております。

リユース市場は地球環境保護の意識とユーザーニーズの高まりから年率約10%で拡大を続けており、直近では2兆9千億円の市場規模へと成長しております。リユース市場においては、顧客データ収集、仕入の効率化、販売強化等、それらの一元管理が不可欠です。さらにECサイトなど、インターネット上における取引は拡大し、より積極的なWebマーケティングの活用がリユース業界における顧客拡大への重要なポイントと考えています。この状況の中で、POSシステムへのニーズ、加えて、パッケージへの要求内容も高度化し、それに対応するシステム構築が求められます。

この度、タロスシステムズを当社グループに迎え、当社が得意とするWebマーケティングノウハウとの融合で、今後のさらなる顧客拡大、サービス向上へと繋がると考えています。シンシアグループとしてシナジーを高め、収益基盤の強化に努めてまいります。

| | |
|-----------------------------|--------|
| (3) 取得対象子会社に関する子会社取得の対価の額 | |
| 株式会社タロスシステムズの普通株式 | 371百万円 |
| デューデリジェンス費用等(概算額) | 17百万円 |
| 合計(概算額) | 388百万円 |

以 上